

MP253 - Négociation

From the Advanced Master MGPIE

(Management de Projets Innovants & Entrepreneuriat)



Highlights

- Stratégies de négociation
- Gérer l'incertitude en situation de crise
- Co-construire des solutions nouvelles

L'objectif de cette formation est de vous aider à améliorer vos techniques de négociation, en particulier en situation de crise.

Prerequisites

- Master level

Key elements

Dates: **October 16 to 18, 2022**

Duration: **21 hours**

For whom:

Recent graduates, jobseekers and experienced employees

Location:

ISAE-SUPAERO, Toulouse

Course fees: **€2,000**

Language: **French**

Learning objectives

Après avoir suivi ce cours, les stagiaires seront capables :

- D'appréhender les principes de la négociation au sein d'une équipe-projet ;
- De sensibiliser, comprendre, construire et élaborer ;
- De gérer de l'incertitude en situation de crise ;
- De comprendre les stratégies de négociation et les mettre en œuvre ;
- De gérer en situation du partenariat.

Practical information and registration

Jessica Alix - 05 61 33 83 91 – info.exed@isae-sup aero.fr

MP253 - Négociation

From the Advanced Master MGPIE

(Management de Projets Innovants & Entrepreneuriat)



Course Content

- Appréhender les multiples stratégies utilisables en négociation, dans le cadre d'une équipe projet ;
- Identifier les besoins rationnels et irrationnels de l'interlocuteur ;
- Construire une proposition répondant aux objectifs des deux parties ;
- Défendre une position, en renforçant le climat de confiance au sein d'une équipe ;
- Gérer l'incertitude, les tensions, la crise ouverte dans une équipe-projet ;
- Aborder tous types de négociation, tous types d'interlocuteur ;
- Construire une solution au-delà des a priori ;
- Négocier pour prévenir le conflit ;
- Comment être fiable dans son comportement, sa gestion de la relation, ouvert aux idées, aux visions de l'interlocuteur, créatif dans les propositions, les solutions envisageables et rigoureux dans l'application d'une stratégie préétablie, surtout en situation de crise.

Teaching methods

| Teaching methods | Yes |
|--|-----|
| Lectures / tutorial | X |
| Collaborative learning | |
| Flipped classroom | |
| Blended learning (online and face to face) | |
| Learning by doing | X |
| Project-based | |
| Simulation | X |
| Case study | |

Assessment / Evaluation

- Examen écrit
- Notation cas pratique.